



- ✓ Comprendre les enjeux de la négociation
- ✓ Identifier les conditions de recours avec mise en concurrence
- ✓ Maitriser la mise en œuvre de la négociation avec mise en concurrence



- ✓ Acheteurs, prescripteurs, responsables de marchés



PRE-REQUIS

Connaissances des fondamentaux de la commande publique



1 jours, soit 7 heures



- ✓ Dans vos locaux : sur devis
- ✓ Option « action » : 500 € par action de transposition immédiate



Les + de Conseil h@ :

- ❖ Pédagogie par le jeu – Outils ludiques
- ❖ Suivi pédagogique à partir de la plateforme Learning h@
- ❖ Formation en inter avec accès handicapés si nécessaire
- ❖ Mise à disposition de supports adaptés aux malentendants et aux malvoyants

PROGRAMME

1. Le cadre réglementaire (2 heures)	2. Les conditions de recours (3 heures)	3. La mise en oeuvre (2 heures)
<ul style="list-style-type: none"> ✓ Les catégories de négociation(avec ou sans mise en concurrence) ✓ Les évolutions réglementaires ✓ Les procédures concernées (MAPA - Formalisées) ✓ La comparaison avec le dialogue compétitif 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ L'analyse des besoins (gestion des risques) ✓ La validation de la procédure (rédaction de l'argumentaire) ✓ La mise au point de la stratégie 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ La publicité / publication / règlement de la consultation ✓ Le déroulement de la consultation (matériel, juridique, comportemental) ✓ La fin de la procédure



A l'issue de la formation, vous serez en mesure de mener à bien une négociation ou d'y contribuer fortement.